

中国学习与发展 供应商档案

富兰克林柯维商务咨询(上海)有限公司

企业详情

企业官方注册名称: 富兰克林柯维商务咨询(上海)有限公司

企业常用简称(英文): FranklinCovey

企业常用简称(中文): 富兰克林柯维

所属国家:美国

中国总部地址:上海

网址: https://www.franklincovey.cn/

所属行业类别: 领导力发展培训、个人能力发展

在中国成立日期: <u>2016年</u> 在中国雇员人数: 50-100

业务详情

1、主要客户所在行业: 快速消费品/生命科学(如医药, 医疗器械等)/汽车及零部件/互联网与游戏业/房地产业

2、曾服务过的客户案例

客户案例一:

所提供的	个人能力发展
服务类别	
客户公司性质	国有
客户公司行业	汽车及零部件
客户当时的需求	为了建立统一的语言与文化,某从高层-中层-基层管理者,一直到校招生,都想找一个课程能真正让企业文化落地。而高效能人士的7个习惯课程,先从管理层开始推内训,在管理层中建立统一的语言与文化,再让管理层影响团队,团队间的相互协作也开始有变化,坚信该课程,以及激发个人效能五个选择等课程对帮助个人层面,有显著成效。

中国学习与发展供应商档案



	合作历史从某座椅到某国际总部,主要内容有高效能人士的7个习
具体服务内容	惯为核心,与富兰克林柯维的整个合作历史长达15年以上;在某
	公司,该课程早已被内化多年,由富兰克林柯维公司认证了某的
	几位内训师,将该课程引入企业后,作为某管理层与员工的必修
	课程之一,在组织内建立了统一的语言与行为,提升个人效能,
	增加团队协作。
服务成果	1, 经过实践论证,合作历史超过15年以上;
	2, 不仅在国内有长期合作,而且还延伸到某海外的各个工厂,
	建立这一套统一的语言与文化;
	3, 从管理层到员工,进行更好地自我修炼、自我管理到团队合
	作的提升;
	4, 由7个习惯开始的合作,还延伸到了其他领导力等项目;并且
	将合作范围也延伸到了其他某合资公司。

客户案例二:

所提供的	个人能力发展
服务类别	
客户公司性质	
客户公司行业	
客户当时的需求	伴随该公司的业务发展,希望针对不同层级都有相应的课程体系进行支撑。《高效能人士的七个习惯》作为个人领导力的经典版权课程,适用于各层级个人能力发展,帮助员工提升个人效能,加强自我管理。因此引入作为内部试点项目和师资队伍建设。
具体服务内容	项目由两部分构成,包括七个习惯标准课程的授课和讲师授证。经过前期同人力资源部门和学员的访谈沟通,在保证版权课程原汁原味内容的同时,在课上设计穿插互动研讨环节,让学员在沉浸式的氛围中联系工作和生活实际,进行工具的演练。并在课后组建七个习惯实践群,通过"7*7协议"的践行,让大家统一思维和实践。通过3天的讲师认证,让内部讲师充分理解课程底层逻辑,并进行试讲和相互点评,为后续在内部授课奠定基础。
服务成果	项目实施得到学员的积极参与与认证,大部分学员都反馈该课程实用有启发,是一套高效的系统体系,可以不断改善提升自我。在践行过程中,大家也通过对团队和家人的分享,影响他人,提升沟通能力,强化人际关系。下一阶段的实施中,希望用"七个习惯"形成团队沟通的统一管理语言,在不同场景下,提升工作绩效。

档案内容更新于2022年10月



联系电话: 021-60561858-818 电子邮件: grace.zhu@hrecchina.org