



广州市埃里克森企业管理咨询有限公司

企业详情

企业官方注册名称：广州市埃里克森企业管理咨询有限公司

企业常用简称（英文）：Erickson Coaching International

企业常用简称（中文）：埃里克森国际教练中心

所属国家：加拿大

中国总部地址：广州市天河区华强路3号之一2115房

网址：http://www.ericksonchina.com/

所属行业类别：领导力发展培训、个人能力发展、教练技术培训

在中国成立日期：2012年10月31日

在中国雇员人数：50

业务详情

1、主要客户所在行业：快速消费品/生命科学（如医药，医疗器械等）/互联网与游戏业/IT信息技术，半导体及通讯/金融服务（如银行，保险，财富管理）

2、曾服务过的客户案例

客户案例一：

所提供的服务类别	教练服务
客户公司性质	民营
客户公司行业	快速消费品
客户当时的需求	该公司从一个本土的服装品牌，收购了法国的时尚品牌，公司从本土化企业，开始了国际化，高管团队也开始多元化，公司国际化对高管的视野，战略，创新都有了新的挑战。公司希望通过1v1高管教练的方式，支持高管团队的成长，高管团队有不同的语种，希望有一家国际化的教练机构，能够长期支持公司高管团队。
具体服务内容	2021年4月开始，埃里克森国际教练中心为客户提供了8个月的高管教练服务，分为三期，共支持了十几位，国内国外的高管。本次项目主要分为四个阶段：

	<p>第一阶段：匹配教练 核心内容：通过对每位高管的背景了解以及公司方的期望，匹配合适的教练并完成化学会议</p> <p>第二阶段：目标共识 核心内容：共识每一位高管长期教练的目标，以及目标的检核标准</p> <p>第三阶段：执行阶段 核心内容：开启正式的1v1教练，中期定期检核成果，调整后续的目标</p> <p>第四阶段：复盘阶段 核心内容：开启项目评估，总结本阶段的收获，规划明年教练项目的流程和方式</p>
服务成果	<ol style="list-style-type: none"> 1. 帮助高管创造觉察，提升认知，不断突破个人瓶颈。 2. 支持高管们自我发展，引领业务拓展方向，激活团队。 3. 帮助高管拓展视野，为未来的业务发展提供更多可能性。 4. 有效的帮助企业落地教练文化，为教练型组织发展奠定了基础。

客户案例二：

所提供的服务类别	教练服务
客户公司性质	民营
客户公司行业	互联网与游戏业
客户当时的需求	<p>支持关键管理者能够在关注员工行动力和绩效的同时，释放下属潜能并激发内驱，学会如何辅导、教练下属，能够从员工的表面行为看到本质，深度链接个人与组织的价值观、愿景，激发员工动力；</p> <p>掌握更有效的管理方法，提升员工的敬业度和主动性，建立信任的氛围；</p> <p>辅导员工，探索职业发展方向，应对职业倦怠。</p>
具体服务内容	<p>教练型领导力提升项目：1. 《教练型领导》(以下简称LAC)和《团队教练》(以下简称TC)覆盖至用户产品研发和质量效能管理团队核心成员，开展LAC+TC培训+项目跟进辅导；</p> <p>2. 掌握教练基本核心知识，同时结合实际工作，用团队教练的工具和方法支持团队对话、让工具操作层面可以推动工作成果落地，更结合业务需要；</p> <p>3. 用教练的方式提升现有管理者领导力，改变传统的管理思维方式；提升管理者发展指导下属的能力；提升管理者带领团队的能力</p>

服务成果	<p>引导员工看到愿景，并激发内在动机； 针对员工的挑战进行 Coach，并激发了员工的一定思考； 通过愿景与价值进一步激发主观能动性并产生了后续行动计划； 建立了比较好的沟通氛围；引导被教练者看到事情成功后的场景， 很好的激发了被教练者的内在动力； 非常有效与有深度的问题；能迅速聚焦到真议题；能有效激发被 教练者的思考； 团队教练中亲和&庆祝环节比较有效，调动了人员积极性；明确想 要的成果，避免讨论过于发散。</p>
------	---

档案内容更新于2022年10月