



北京众信易保科技有限公司

企业详情

企业官方注册名称：北京众信易保科技有限公司

企业常用简称（英文）：Beijing Zhongxinyibao Technology Co.Ltd.

企业常用简称（中文）：豆包网

所属国家：中国

中国总部地址：北京市朝阳区朝外大街19号华普大厦16层

网址：www.17doubao.com

所属行业类别：员工激励与认可，体检与健康 管理，薪酬与福利咨询、弹性福利

在中国成立日期：2015年7月

在中国雇员人数：172

业务详情

1、主要客户所在行业：汽车及零部件、房地产业、互联网与游戏业、零售业与电子商务、金融服务（如银行，保险，财富管理）

2、曾服务过的客户案例

客户一：

所提供的服务类别	弹性福利
客户公司性质	民营
客户公司行业	金融服务（如银行，保险，财富管理等）
客户当时的需求	2018年，一名28岁的员工在办公场所发生猝死。近些年，该企业为了控制成本，除了固定的五险一金外，并没有额外福利列支。该员工为家庭独苗，唯一的劳动力，该事件对其家庭产生了断崖式影响。员工家属痛失家人，将责任归结为公司，遂到公司要说法。企业不但对员工家庭作出大额赔偿，且对企业声誉也造成了严重影响。 同年，该企业离职率大大增高，人员更迭频繁，人力资源部门压力倍增。



<p>具体内容</p>	<p>为企业搭建员工福利自购平台，多样式自选产品： 1、保险类产品：为企业专属，员工个人无法在市场购买到的优选保障产品，囊括到员工父母、孩子。 2、健康管理类产品：为企业提供低于市场价格的基因检测（测试孩子学习智能，确定孩子未来学习发展方向）、癌症筛查、高端齿科、健康体检，不但员工可以给自己及家人购买，且提供批量采购，可用于赠送、回馈企业客户。 3、高端产品：为企业员工提供瘦身、苍老基因检测，并开放1v1高端服务。 4、医疗资源：提供绿色快速就医通道，可指定医院、专家。在疫情期间提供远程视频医生问诊。</p>
<p>服务成果</p>	<p>自2018年应用豆包网员工自购福利平台以来，在解决了企业风险的同时，提高了员工在企业文化、企业福利方面的认知度，并控制了企业福利支出。企业与员工共同分担风险保障支出，共同未雨绸缪职场风险的到来，让员工切身感受到企业对自己的重视程度。从而降低了人才流失率。此后，该公司与同业竞争和发展中，优势明显，业绩明显：公司同年新增产值200万元，新增利税90万元。此外，还在行业建立了很好的口碑，并为企业福利的选择立下了良好标杆。</p>

客户二：

<p>所提供的服务类别</p>	<p>弹性福利</p>
<p>客户公司性质</p>	<p>民营</p>
<p>客户公司行业</p>	<p>金融服务（如银行，保险，财富管理）</p>
<p>客户当时的需求</p>	<p>该公司由于同业竞争压力大和管理成本控制，在一定程度上忽视了企业福利，员工离职率居高不下，人员更迭频繁，直接导致业务开展缓慢、客户流失率逐年增长。在企业为员工选购福利后，却得到多数员工“这不是我想要的福利“反馈。于是，该公司在员工关系、企业福利方面彻底陷入僵局。</p>
<p>具体内容</p>	<p>2019年初，豆包网为该公司免费搭建员工自购福利平台，从健康管理、优选保险、医疗资源等方面提供多维度员工自选福利。全面了解该企业员工的福利需求，按照一定规则优先级提供。在该平台，员工不但可以为自己选购健康、保障类型福利产品，同时也可以为家人选购。考虑到员工的父母普遍高龄，在购买保障类产品的时候大大受限，平台整合了优质、多样化保险产品供</p>



	<p>员工父母选择。用多样化的产品直击员工多维度的需求。</p>
<p>服务成果</p>	<p>由于传统福利模式的限制,付费的福利模式让企业负担不断增加,甚至在疫情当下,很多企业缩紧甚至取消了现有员工福利。豆包网提供的员工自购福利平台,让企业在控制成本,没有额外福利列支的同时,满足了企业员工在不同阶段(结婚、买房、生子)的福利需求。</p> <p>员工自购福利平台在该企业应用以来,该公司新增产值300万元,新增利税100万元,此外还提升了同行业务的经济效益和社会效益。从根本上解决了企业选购福利产品的成本难题,需求难题。达到“跨鸿沟,破壁垒”的实际化效果。</p>

档案内容更新2020年11月